

LICENCIATURA EN MERCADOTECNIA Y DIRECCIÓN COMERCIAL (Modalidad Escolar)



ITESO, Universidad Jesuita de Guadalajara





Estudiarás una carrera con una visión global de los negocios y especializada en la dirección de los procesos comerciales de la empresa que te permitirán diseñar experiencias que potencializarán la estrategia para convertir al cliente de un extraño hasta llevarlo a ser un embajador de la marca. Este enfoque te consolidará como un profesional experto en tres áreas fundamentales del negocio: mercadotecnia, ventas y servicio al cliente, es decir, la dirección comercial.

Te integras a una escuela pionera en Mercadotecnia. ■ Te aproximarás al estudio de la mercadotecnia con metodologías de aprendizaje disruptivas, innovadoras y colaborativas, desde un paradigma que incorpora las tecnologías emergentes las cuales constantemente están cambiando la forma de hacer negocios, y lo harás desde una visión sostenible que cuide a las personas, al medio ambiente y que proponga modelos alternativos para la comercialización y desarrollo de marcas.



PLAN DE ESTUDIOS Ruta sugerida por semestre



Lenguas*

Lenguas

Galia se fue de intercambio a Madrid, donde vivió una experiencia que marcó su vida. Ese tiempo fuera del país le dio la oportunidad de enfrentarse a retos culturales, laborales y personales que hoy le permiten desafiar los retos profesionales. "Aprendí a salir adelante. hacer frente a los obstáculos, a tomar responsabilidades, y sobre todo, aprendí a confiar en mí misma".





Diego comenzó su idea de negocio al guerer utilizar zapatos de colores. Junto a su socio, Carlos, creó la marca Pols, desde donde diseñan, producen y comercializan calzado. Los materiales que utilizan son mexicanos y amigables con el ambiente. Distribuven en cinco ciudades de México v ahora trabajan en un modelo de franquicia (Pols-Tucané).

Currículum Dirección Estratégica Diseño de Experiencias del Cliente, Dirección de Proyectos de Universitario y Financiera Digital Aplicación Profesional complementarios Neurociencias y Analítica de Datos Mercadotecnia Comportamiento Taller de Tecnologías Customer Estadística La Persona Comunicación del Consumidor Emergentes: Habilidades Lenguas Intelligence para Negocios en la Organización Oral y Escrita y Neurociencias Digitales Creatividad v Diseño Laboratorio de Experiencias Comportamiento 2 de Información Disruptivas: Ciencias del de Marcas. Productos Organizacional y Datos Numéricos Comportamiento y Neuromarketing Laboratorio de Experiencias Dirección de Información Conocimiento Microeconomía Experiencias Lenguas Financiera y Cultura del Cliente Contenido Digita Costos para la Toma Estrategias Macroeconomía Lenguas y Emprendimiento de Retail de Decisiones Taller de Tecnologías Laboratorio de Ética, Identidad Distribución Finanzas en Comercio 5 Emergentes: Sistemas de Experiencias Disruptivas: Lenguas y Logística Digital Proyectos Digitales y Profesión Relacionamiento con Cliente Estrategia de Ventas



Adquiere una perspectiva global y una experiencia de vida en un intercambio académico o una estadía de verano en alguna de las 100 universidades con las que el ITESO tiene convenios alrededor del mundo.

Derecho Mercantil I: Laboratorio de Experiencias Desarrollo de Contexto Materia Competencias
Comerciales: Pricing 6 Disruptivas: Servicio al Cliente Habilidades Directivas Actos de Comercio Histórico Social Complementaria | Taller de Competencias Administración Proyecto de Aplicación Desafíos Éticos Materia Comerciales: Relaciones Estratégica Complementaria III Profesional I Contemporáneos I Complementaria II **Públicas**

Taller de Competencias Proyecto de Aplicación Desafíos Éticos Materia Materia Dirección Comerciales: Negociación Contemporáneos II Profesional II Complementaria V Comercial Complementaria IV Estratégica

Jorge es egresado y socio fundador de Seasons, una empresa que produce productos de belleza naturales y amables con el medio ambiente. La empresa se define con el concepto de mercadotecnia verde, por su bajo impacto ambiental y por estar libre de químicos nocivos para el humano, los productos de Seasons ya se encuentran a la venta en tiendas departamentales.



*Si ya cumpliste el requisito del idioma inglés que el ITESO solicita, no es necesario tomarlo; si quieres estudiar otras lenguas el ITESO te ofrece francés, italiano, alemán o chino. Consulta el requisito en la sección de preguntas frecuentes del sitio admision.iteso.mx. Las materias del plan de estudios están sujetas a actualización constante y puede haber cambios respecto de su orden o su contenido.

> "No formamos a los mejores del mundo, sino a los mejores para el mundo"

> > Adolfo Nicolás Pachón, SJ.

General de la Compañía de Jesús (2008 a 2016)

EL RVOE del ITESO es: RVOE según Acuerdo Secretarial SEP 15018, 29/11/76. El ITESO pertenece al Grupo 3 (Instituciones Acreditadas Consolidadas), del Programa de Mejora Institucional SEP.



Podrás ejercer como especialista en:

- Emprendedor de negocios Inteligencia de mercado y analítica de cliente Diseño de experiencias del cliente Relaciones públicas, planeación y logística de eventos
- Estrategias de marca Lanzamiento de nuevos productos Representante de Ventas Marketing digital Dirección comercial Consultoría





Eres parte del más grande proyecto global de educación universitaria de la historia: la educación jesuita, con más de 450 años de experiencia a la vanguardia del pensamiento y la acción en el mundo. ■ Te integras a una comunidad de un millón y medio de estudiantes, que hoy acuden a 230 universidades en todos los continentes. ■ Eres parte de una propuesta educativa local que emprenden más de 40 mil profesionistas, 12 mil estudiantes, 2 mil docentes, quienes también se dedican a la investigación, para transformar el entorno en un lugar más justo y sustentable. ■ Te formas en un gran ambiente estudiantil, en un campus verde con edificios inteligentes; espacios de trabajo al aire libre; ciclopuertos; servicios de red; instalaciones deportivas y una biblioteca con más de 530 mil ejemplares impresos y más de 2 millones en acervo digital.



Estudiar en el ITESO es integrarte

■ Desarrollar tu espíritu y tu capacidad profesional en proyectos que te ayudan a crecer.

- Desafiarte y participar en los torneos, competencias y actividades deportivas que te retan.
- Formar parte de movimientos artísticos que desarrollan tu sensibilidad en la música, pintura y actuación.
- Es comunicarte en diversos idiomas, viajar al extranjero y vivir una experiencia intercultural.
- Es encontrarte con personas que te escuchan, te impulsan a crecer y a formar parte de una comunidad.





Coordinador de la carrera

Mtro. Fenando Meza Juárez Tel. 33 3669 3434, ext. 3574 mercadotecnia@iteso.mx

ITESO. Universidad Jesuita de Guadalaiara

Periférico Sur Manuel Gómez Morín 8585 / Jalisco, México, CP. 45604 carreras.iteso.mx

Admisión

admision@iteso.mx Tels. 33 3669 3535 800 714 9092

(f) ITESOCarreras

⊚ itesocarreras✓ ITESO

O ITES

ITESOuniversidad

Financiamiento Educativo

financiamiento@iteso.mx

Tel. 33 3669 3577

Elige materias especializadas en diseño, ne-





